இணைப்பு II

கிரானைட் தொழில்கள் பற்றிய கொள்கைக் குறிப்பு

(479-ஆம் பக்கத்திலுள்ள அடிக்குறிப்பைக் காண்க)

உலகிலேயே மிகவும் விலை உயர்ந்த 'கிரானைட் பாறைகள்' அதிகம் கிடைக்கும் நாடுகளில் இந்தியாவும் ஒன்று. குறிப்பாக தமிழ்நாட்டில், வெளிநாடுகளில் விரும்பி வாங்கக் கூடிய தரமுள்ள கிரானைட் பாறைகள் பரவலாகக் கிடைக்கின்றன. கிரானைட் பாறைகள் பல வண்ணங்களில் கிடைத்தாலும் கருப்பு மற்றும் சாம்பல் வண்ணப் பாறைகள்தான் அதிகமாக விரும்பி எல்லோராலும் வாங்கப்படுபவை. இவற்றுள் சாம்பல் வண்ணப் பாறைகள் தருமபுரி மாவட்டத்தில் மிக அதிக அளவு கிடைக்கிறது. இந்தியாவிலே, தமிழ்நாடு, ஆந்திரா மற்றும் கர்நாடகா மாநிலங்களில் மட்டும் தான் சிறந்த கருப்புப் பாறைகள் படிவங்கள் உள்ளன. கருப்புப் பாறைகள் செங்கை-அண்ணா, வடாற்காடு, தென்னாற்காடு, சேலம், பெரியார் மற்றும் தருமபுரி மாவட்டங்களில் அதிகளவு கிடைக்கின்றன. தமிழ்நாட்டில் சுமார் 11,000 ஏக்கர் நிலப்பரப்பில் கருப்புப் பாறைகள் காணப்படுவதாகவும், அப் பாறைகளின் இருப்பளவு 1.36 மில்லியன் (13,60,000) கன மீட்டர் எனவும் ஆய்வு செய்து கண்டு பிடிக்கப்பட்டுள்ளது. இவற்றுள் தென்னாற்காடு, சேலம், தருமபுரி மாவட்டங்களில் கிடைக்கும் கருப்புப் பாறைகள் மிகவும் விலை உயர்ந்தவையாகும். உலகச் சந்தையில் அதிக வரவேற்பு பெற்றவையாகும்.

ஏற்றுமதிக்குகந்த தரமுள்ள சாம்பல் வண்ணப் பறைகள் (Grey Granite) தருமபுரி மாவட்டத்தில் சுமார் 25,000 ஏக்கர் நிலப்பரப்பில் காணப்படுகிறது. இதன் இருப்பளவு (Reserves) சுமார் 100 மில்லியன் கன மீட்டர் ஆகும்.

1970 ஆம் ஆண்டு முதல் தமிழ்நாட்டில் கிடைக்கும் கரும் பாறைகளுக்கு உலகச் சந்தையில் நல்ல கிராக்கி ஏற்படத் துவங்கியது. ஆரம்பக் காலத்தில் மெருகூட்டப்படாத பாறைகளாகவே (Rough Dressed Block) ஜப்பான் நாட்டுக்கு ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டு வந்தன. தற்போது அறுத்து மெருகூட்டப்பட்டப் பாறைகளாக (Cut and Polished) ஜப்பான் நாட்டிற்கு மட்டுமல்லாமல் மேற்கு ஜெர்மனி, இத்தாலி, இங்கிலாந்து, அமெரிக்கா, ஆஸ்திரேலியா முதலிய நாடுகளுக்கும் ஏற்றுமதியாகிறது.

இதனால் 100 சதவீதம் ஏற்றுமதி நோக்குடைய (100 per cent Export oriented) தொழிற்சாலைகள் தனியார் துறையில் அதிக அளவு துவக்க சமீப காலத்தில் ஆர்வம் காட்டப்படுகிறது.

1989 மே 31]

மேலே விவரித்தபடி தரமுள்ள கிரானைட் பாறைகள் தமிழகத்தில் அதிகம் கிடைப்பதால் ஒரு அரசு நிறுவனத்தை ஏற்படுத்துவதன் மூலம் அப்பாறைகளை வெட்டி எடுத்து வெளிநாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்து அந்நியச் செலாவணியை பெருக்கலாமென்றும், அதன் மூலம் புதிய வேலைவாய்ப்புகளை உருவாக்கலாமென்றும் கருதப்பட்டது. அதற்காகத்தான் 'டாமின்' (தமிழ்நாடு கனிம நிறுவனம்) 1978-ல் துவக்கப்பட்டது.

சாம்பல் வண்ணப் பாறைகளை வெட்டி எடுப்பதற்காக தருமபுரி மாவட்டத்தில் 25,000ஏக்கரும், கருப்புப் பாறைகளை வெட்டி எடுப்பதற்காக 6 மாவட்டங்களில் 11,000 ஏக்கரும் ஆக மொத்தம் 36,000 ஏக்கர் டாமின் நிறுவனத்திற்கு ஒதுக்கி வைக்கப்பட்டது. இந்த 36,000 ஏக்கரில் டாமின் தன்னால் 3,854 ஏக்கர்தான் உடனடியாக பயன்படுத்த திறன் இருக்கிறது என்று கேட்டுக் கொண்டதன் பேரில் அந்த 3854 ஏக்கர் டாமின் நிறுவனத்தினிடம் ஒப்படைக்கப்பட்டது. இதைக்கூட முழுவதும் பயன்படுத்தாமல் சுமார் 2,500 ஏக்கர் மட்டும் தான் டாமின் பயன்படுத்தியிருக்கின்றது. இதிலும் விஞ்ஞான ரீதியான தொழில் நுட்பங்களை கையாண்டு அதிக அளவு கனிமங்களை வெட்டி எடுப்பதற்கு பதிலாக குறைவான கனிமங்களையே வெட்டி எடுத்தது. 'டாமின்' நிறுவனம் அடைந்த பயன் (Recovery) 5 சதவீதம் மட்டுமே. ஆனால் சிறந்த தொழில் நுட்பங்களைப் பயன்படுத்தி ஒழுங்கீனங்களை தவிர்த்திருந்தால் சுமார் 50 சதவீதம் பயன் (Recovery) பெற்றிருக்க வாய்ப்புள்ளது.

'டாமின்' நிறுவனத்திற்கு ஒப்படைக்கப்பட்ட பகுதிகளில் கிடைக்கும் பாறைகள் தரத்தில் சிறந்தவை. தனியாருக்குச் சொந்தமான பட்டா நிலங்களிலுள்ள பாறைகள் தரத்தில் குறைவானவை. இருப்பினும் 'டாமின்' நிறுவனம் கடந்த 3 ஆண்டுகளில் ஆண்டொன்றுக்கு ரூ. 8 கோடி முதல் ரூ. 11 கோடி வரைதான் மொத்த வியாபாரம் செய்துள்ளது. ஆனால் தனியார் நிறுவனங்கள் கடந்த 3 ஆண்டுகளில் மட்டும் ஆண்டொன்றுக்கு ரூ. 15 கோடி முதல் ரூ. 20 கோடி வரை மொத்த வியாபாரம் செய்துள்ளது. இந்நிறுவனம் சரிவர செயல்படவில்லையென்று அரசுக்கு அடிக்கடி வந்த புகார்களை விரிவாக ஆய்வு செய்து அரசுக்கு அறிக்கை கொடுக்க 3 உயர்மட்ட ஐ.ஏ.எஸ். அதிகாரிகள் அடங்கிய குழு ஒன்று ஆளுநர் ஆட்சிக்காலத்தில் ஏற்படுத்தப்பட்டது. அக்குழு வேண்டிய விவரங்களை 'டாமின்' நிறுவனத்திடமிருந்து பெற்று ஆய்வு செய்து தனது அறிக்கையைச் சமர்ப்பித்துள்ளது. அவ்வறிக்கையில் 'டாமின்' நிறுவனத்தில் நிகழ்ந்துள்ள முறைகேடுகள் விவரிக்கப்பட்டுள்ளன. அவற்றுள் முக்கியமான சில கீழே கொடுக்கப்பட்டுள்ளன :—

1. வெளிநாடுகளிலுள்ள தனியார் நிறுவனங்களுக்கு கருப்பு மற்றும் சாம்பல் வண்ணப் பாறைகளை ஏற்றுமதி செய்வதில் உலகச் சந்தையில் அவ்வப்போது அமுலிலிருந்த விலையை விட

மிகக் குறைவான விலைக்கே விற்கப்பட்டுள்ளது. 'டாமின்' நிறுவனம் ஏற்றுமதி செய்த பாறைகளின் தரம் தனியார் நிறுவனங்கள் ஏற்றுமதி செய்த பாறைகளின் தரத்தைவிட மிகச் சிறந்ததாக இருந்தும் கூட குறைவான விலையைத் தொடர்ந்து பெற்று வந்திருப்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

1983–84 ஆம் ஆண்டில் தனியார் ஏற்றுமதி செய்த தரம் குறைந்த சாம்பல் வண்ணப் பாறைக்கு 1 கன மீட்டருக்கு 420 டாலரும், டாமின் ஏற்றுமதி செய்த தரம் சிறந்த பாறைக்கு 1 கன மீட்டருக்கு 277-லிருந்து 294 டாலர் வரையிலும் கிடைத்துள்ளது. 1984–85 ஆம் ஆண்டில் தனியார் ஏற்றுமதி செய்த தரம் குறைந்த சாம்பல் வண்ணப் பாறைக்கு 1 கன மீட்டருக்கு 475 டாலரும், டாமின் ஏற்றுமதி செய்த தரம் சிறந்த பாறைக்கு 258 லிருந்து 269 டாலர் வரையிலும், 1985–86 ஆம் ஆண்டில் தனியார் ஏற்றுமதி செய்த தரம் குறைந்த சாம்பல் வண்ணப் பாறைக்கு 1 கன மீட்டருக்கு 460 டாலரும், டாமின் ஏற்றுமதி செய்த தரம் சிறந்த பாறைக்கு 299 டாலரும், 1986–87 ஆம் ஆண்டில் தனியார் ஏற்றுமதி செய்த தரம் குறைந்த சாம்பல் வண்ணப் பாறைக்கு ஒரு கன மீட்டருக்கு 475 டாலரும், டாமின் ஏற்றுமதி செய்த தரம் சிறந்த பாறைக்கு 404-லிருந்து 427 டாலர் வரையிலும், 1987–88 ஆம் ஆண்டில் தனியார் ஏற்றுமதி செய்த தரம் குறைந்த சாம்பல் வண்ணப் பாறைக்கு 1 கன மீட்டருக்கு 575 டாலரும் டாமின் ஏற்றுமதி செய்த தரம் சிறந்த பாறைக்கு 512-லிருந்து 538 டாலர் வரையிலும் கிடைத்தது குறிப்பிடத்தக்கது.

2. ஏற்றுமதி செய்யப்படவுள்ள வண்ணப் பாறைகளுக்கு உலகின் பல பாகங்களிலிருந்தும் விலைகள் கோரப்பட வேண்டும் (Global Tenders should be called for) என்று அரசின் அறிவுரை 'டாமின்' நிறுவனத்தால் பின்பற்றப்படவில்லை.

3. 'கிரே கிரானைட்' ஏற்றுமதியில் டெண்டர் எதுவும் கோரப்படாமல் 'மாக்கோ கிரானைட்' என்ற மேற்கு ஜெர்மனியிலுள்ள தனியார் நிறுவனத்திற்குத் தொடர்ந்து 10 ஆண்டு காலமாக விற்கப்பட்டு வந்துள்ளது. இதனால் ஒவ்வொரு ஆண்டும் உலகச் சந்தையில் ஏற்பட்ட விலை உயர்வின் பலனை 'டாமின்' நிறுவனம் பெற முடியவில்லை.

4. 'டாமின்' நிறுவனம் விஞ்ஞான ரீதியான தொழில் நுணுக்கங்களைப் பின்பற்றி பாறைகளை வெட்டி எடுக்காததால் குறைவான ரெக்கவரி (Recovery) பெற்று அதன் காரணமாக வருவாய் இழப்புக்கு உள்ளானது.

இதைத் தொடர்ந்து 'டாமின்' நிறுவனத்தில் கிரானைட் ஏற்றுமதி செய்த வகையில் ஏற்பட்ட வருவாய் இழப்பு பற்றி விரிவாக கணக்குகளை ஆய்வு செய்வதற்கென ஒரு

1989 மே 3]

அகத்தணிக்கைக் குழு (Internal Audit party) ஏற்படுத்தப் பட்டு அக்குழுவும் தற்போது தனது பணியைச் செய்து வருகிறது. முறைப்படி டெண்டர் கோரி விற்கப்படாததாலும் ஒரே நப ருக்குத் தொடர்ந்து உலக சந்தை விலைக்குக் குறைவாக சாம்பல் வண்ணப் பாறைகளை விற்று வந்ததாலும் உண்மையான விலை யைத் கணக்குக்குக் கொண்டு வராததாலும் ஏற்பட்ட உத்தேச மான வருவாய் இழப்பு ரூ. 10 கோடிக்கும் மேல் இருக்கும் என்று மேற்படி தணிக்கைக் குழு கண்டறிந்துள்ளது.

விலை வித்தியாசத்தால் 'டாமின்' நிறுவனத்திற்கு ஏற்பட்ட இழப்புக்கு உதாரணங்கள் :

தென்னாற்காடு மாவட்டம் குன்னம் கிராமத்திலுள்ள சுரங்கங் களிலிருந்து வெட்டப்பட்ட கருப்புப் பாறைகளை 'டாமின்' நிறு வனம் போலவே சில தனியார் நிறுவனங்களும் வெளிநாடுகளுக்கு ஏற்றுமதி செய்துள்ளன. 'டாமின்' சுரங்கத்திலிருந்து வெட்டப் பட்ட பாறைகள் தனியார் சுரங்கப்பாறைகளை விட தரத்தில் சிறந்தவை. 1986-87 ஆம் ஆண்டு ஒரு கன மீட்டருக்கு 'டாமின்' நிறுவனம் பெற்ற சராசரி விலை 714 அமெரிக்க டாலர்கள். அதே ஆண்டு 'ஜெம் கிரானைட்ஸ். என்ற தனியார் நிறுவனம் பெற்ற விலை 1,500 அமெரிக்க டாலர்கள்'' ஒரு கன மீட்டருக் கான விலை வித்தியாசம் 786 டாலர்கள். இந்த ஆண்டில் 'டாமின்' 479.42 கன மீட்டர் கருப்புப் பாறை ஏற்றுமதி செய்துள்ளது. இந்த ஒரு ஆண்டில் இந்த, ஒரு சுரங்கத்தில் இருந்து மட்டும் கருப்பு வண்ணப் பாறைகள் ஏற்றுமதி செய்த வகையில் 'டாமின்' நிறுவனத்திற்கு ஏற்பட்ட வருவாய் இழப்பு 3,76,824 டாலர் அதாவது 48,15,812 ரூபாய் ஆகும். தென் னாற்காடு மாவட்டம் திருவக்கரை கிராமத்திலுள்ள சுரங்கத்தி லிருந்து 'மிட்சு பிஷி' என்ற ஜப்பான் நிறுவனத்திற்கு கன மீட்டர் ஒன்றுக்கு 550 அமெரிக்க டாலர் என்ற விலையில் 100 கன மீட்டர் ஏற்றுமதி செய்ய 'டாமின் 1982-ம் ஆண்டு ஒப்பந்தம் செய்து கொண்டது. அதே சுரங்கப் பாறைக்கு 1986ல் 1 கன மீட்டருக்கு விலையாக 1,281 அமெரிக்க டாலர்கள் கொடுக்க ஜப்பானிய நிறுவனமான ஓரியன்ட் சாங் கயோ முன் வந்தது. இருப்பினும் 'மிட்சுபிஷி' நிறுவனத்திற்கு 439 கனமீட்டர் கருப்புப் பாறை 550 டாலர் விலையிலேயே 1986 ஆம் ஆண்டிலும் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டுள்ளது. இவ்வாறு குறைந்த விலையில் ஏற்றுமதி செய்யப்பட்டதன் மூலம் மட்டும் 'டாமினுக்கு' ஏற்பட்ட இழப்பு 3,20,909 டாலர் அதாவது சுமார் ரூ. 41 இலட்சங்கள்.

மேலும் ' குன்னம் ' சுரங்கத்திலிருந்து வெட்டப்பட்ட கருப்புப் பாறைகளுக்கு 1988 நவம்பர் மாதம் வரை ' டாமின்' பெற்று வந்த விலை கன மீட்டர் ஒன்றுக்கு சராசரி அமெரிக்க டாமலர்கள் மட்டுமே பழைய ஒப்பந்தத்தின் கீழ் விலை யேற்றம் பற்றி மட்டும் விவாதித்து 1988 டிசம்பர் மாதம்

முதல் கன மீட்டர் ஒன்றுக்கு 1,550-லிருந்து 2,050 டாலர்கள் வரை உயர்த்தப்பட்டுள்ளது. இதைப் போல மற்ற சுரங்கங்களிலிருந்து எடுக்கப்படும் பாறைகளுக்கு டாமின் நிறுவனத்தினால் தற்போழுது விலையேற்ற முடிந்தது.

இந்த அரசு பொறுப்பேற்றவுடன் இது தொடர்பான விவரங்களை விரிவாக ஆய்வு செய்து முன்னாள் தலைவர் மற்றும் நிர்வாக இயக்குநரை தற்காலிக வேலை நீக்கம் செய்து உத்தர விட்டது. இம்மாதிரியான இழப்பிற்கு பொறுப்பான அலுவளர்கள்மீது விஜிலன்ஸ் துறை மூலம் விரிவான விசாரனை நடந்து வருகிறது. விஜிலன்ஸ் கமிஷனர் அறிக்கையையும் அகத் தணிக்கைக் குழு அறிக்கையையும் பெற்று 'டாமின்' நிறுரவனத்தில் நடந்துள்ள மொத்த ஊழலையும் கணக்கிட்டு சம்பந்தப்பட்டவர்கள்மீது தேவையான நடவடிக்கையை இவ்வரசு எடுக்கும்.

இந்தப் பின்னணியில் கருப்பு மற்றும் சாம்பல் வண்ணப் பாறைகள் சம்பந்தப்பட்ட தொழில் கொள்கை சிந்திக்கப்பட வேண்டும். இது தொடர்பாக கீழ்க்கண்ட விவரங்களை கருத்தில் கொள்ளவேண்டும்.

ஓய்வு பெற்ற ஐ.ஏ.எஸ். அதிகாரி திரு. கே. வி. இராமநாதன் 'டாமின்' செயல்பாடுகள் சம்பந்தமாக ஆய்வு செய்து கவர்னர் ஆட்சிக் காலத்தில் ஒரு அறிக்கை கொடுத்தார். அவ்வறிக்கையில் அவர் அரசுக்கு அதிக வருவாய் ஈட்டவும் வேலைவாய்ப்பை அதிகரிக்கவும் அந்நிய செலாவணி அதிக அளவில் கிடைப்பதற்கும் வழிவகை செய்ய வேண்டுமானால் தனியார் துறையை கருப்புக்கல் (கிரானைட்) வெட்டும் தொழிலில் ஈடுபத்தி 'டாமின்' நிறுவனத்திற்குத் தான் கொடுக்கவேண்டுமென்ற கொள்கையில் இருந்து விலகி 'டாமின்' நிறுவனத்தால் அதனுடைய அதிகபட்சத் திறனாய்விற்கு எவ்வளவு புறம்போக்கு நிலங்களும் மற்றைய பகுதிகளும் தேவையோ அவற்றை ஒதுக்கி மீதியுள்ள பகுதிகளையும் மற்றும் தனியார் நிலங்களையும் தனியார் நிறுவனங்களுக்கு ஒதுக்கலாம் என கருத்து தெரிவித்துள்ளார்.

மேலும் கவர்னர் ஆட்சிக் காலத்தில் நியமிக்கப்பட்ட 3 மூத்த ஐ.ஏ. எஸ். அதிகாரிகளைக் கொண்ட குழு தனது அறிக்கையில் கிரானைட் பாறை ஏற்றுமதியில் ஈடுபட்டுள்ள தனியார் நிறுவனங்களுக்கும் சில பகுதிகளை ஒதுக்கீடு செய்வதில் நியாயமுள்ளது என்ற அடிப்படையில் தற்போதைய தொழில் கொள்கையை மறு பரிசீலனை செய்ய வேண்டும். என்று சிறந்த தரமுள்ள கரும்பாறைகளை 'டாமின்' நிறுவனத்திற்கென்று தனியாக ஒதுக்கீடு செய்து விட்டு மீதமுள்ள இடங்களை தகுதியின் அடிப்படையில் தனியார் நிறுவனங்களுக்கு அனுமதிப்பதன் மூலம் அரசு வருமானத்தைப் பெருக்கவும் தொழில் வளம் பெறச் செய்யவும் வாய்ப்புள்ளது என்றும் குறிப்பிட்டுள்ளது.

1989 மே 3]

கனிமத் தொழில் வளர்ச்சி பற்றி குடியரசுத் தலைவர் ஆட்சிக் காலத்தில் ஆய்வு செய்த அரசு. 24—11—1988 அன்று நடந்த நிர்வாகக் கமிட்டி கூட்டத்தில் சம்பந்தப்பட்ட விதிகளில் சில மாற்றங்களைச் செய்ய முடிவெடுத்தது. இந்த முடிவுப்படி 100 சதவீகிதம் ஏற்றுமதி நோக்குடைய தொழில் நிறுவனங்களுக்கு குத்தகை உரிமம் வழங்குவதில் முன்னுரிமை வழங்கப்படும். குத்தகை உரிமம் பெற்று ஓராண்டுக்குள் தொழிற்சாலை தொடங்க இருப்பவர்களின் விண்ணப்பங்கள் ஏற்கப்படும். தொழில் துறை ஆணையாளர் மற்றும் தொழில் வணிக இயக்குநர், அரசு துணைச் செயலாளர், புவியியல் மற்றும் சுரங்கத் துறை இயக்குநர் ஆகியோரைக் கொண்ட ஒரு குழு விண்ணப்பங்களை பரிசிலித்து அரசுக்கு பரிந்துரை செய்யவேண்டும்.

கவர்னர் ஆட்சி காலத்தில் எடுக்கப்பட்ட இந்த முடிவுப்படி இதுவரை எந்த ஒரு தனியார் நிறுவனத்திற்கும் இந்த அரசு குத்தகை உரிமம் வழங்கவில்லை.

தகுதிவாய்ந்த தனியார் நிறுவனங்களுக்கு சுரங்கக் குத்தகை உரிமம் வழங்குவதால் பிற்படுத்தப்பட்ட பகுதிகளில் வேலை வாய்ப்புகளைப் பெருக்கவும் அதன் மூலம் கிராமப்புறப் பொருளாதாரத்தை மேம்படுத்தவும் ஏதுவாகுமென்று கருதப்படுகிறது. ரூபாய் ஒரு கோடி முதலீட்டில் இயங்கும் ஒவ்வொரு சுரங்கத் தொழிற்சாலையும் கல் உடைக்கும் இனத்தைச், சேர்ந்த சுமார் 1,500 ஏழைத் தொழிலாளர்களுக்கு வேலை வாய்ப்பளிக்க முடியும் என்றும் கருதப்படுகிறது. மேலும் பல்வேறு கனிமங்கள் தமிழ் நாட்டில் கணிசமான அளவு கிடைப்பதால் புதிய தொழிற்சாலைகளை ஊக்குவிப்பதன் காரணமாக 'சீனியரேஜ்' வசூல் மூலம் அரசுக்கு வருவாயைப் பெருக்க முடியும் என்றும் கருதப்படுகிறது. இது பற்றி விரிவாக ஆய்வு செய்து முடிவெடுக்கப்படவேண்டும்.

மேலே விவரிக்கப்பட்ட பின்னணியில் கருப்பு மற்றும் சாம்பல் வண்ணப் பாறைத் தொழில் பற்றிய கொள்கை சம்பந்தமாக சிந்தித்து உறுப்பினர்கள் அவர்களது மேலான கருத்துக்கனள வழங்கும்படி கோரப்படுகிறது.